

So legst du

# DEIN HONORAR

als angehende:r Trauredner:in fest!

Das 0€-Workbook für angehende Hochzeitsredner:innen



Diese Einflussfaktoren solltest du beim festlegen deines Honorars unbedingt berücksichtigen, um dich auf keinen Fall unter Wert zu verkaufen!

# SO SCHÖN, DASS DU DA BIST!



**„Als ‚gefühlbetont‘-Lehrling wirst du unterstützt, deinen persönlichen Stil zu finden ...“**

Theresa, Teammitglied seit 2023

**„Manu vermittelt ihre jahrelange Expertise wirklich unglaublich verständlich und ideenreich!“**

Julia, Planerin und Mentee

## WILLKOMMEN!

Hi, ich bin Manu! Ich bin Gründerin von 'gefühlbetont' und **seit vielen Jahren als freie Rednerin tätig**. Ich liebe diesen Job, weil es einfach unglaublich viel Spaß macht, so viel Glück, Liebe & wahre Freude als Teil meiner Arbeit erleben zu dürfen.

Und es ist mir eine große Freude dich dabei begleiten zu dürfen, diese unglaublich schöne Aufgabe nun zu deiner eigenen Expertise und Leidenschaft zu machen.

**Auch ich habe rückblickend mit zu geringem Honorar gestartet.** Das möchte ich DIR ersparen.

Tiefenentspannt gehst du nach diesem Kurs in dein erstes Kundengespräch! Weil du deinen Wert als Redner:in ganz genau kennst, dein Honorar vertreten kannst und dich damit wohlfühlst. Und gleichzeitig den **Markt für dich und andere Redner:innen nicht mit Dumpingpreise kaputt zu machen.**

DEINE MANU



# MÖGLICHE EINFLUSSFAKTOREN

Der Markt der Trauredner:innen ist groß! Genauso unterschiedlich wie die Reden, sind auch die Honorare, die aufgerufen werden.

Die Honorare von Trauredner:innen starten erschreckenderweise bei etwa 700€. Und nach oben gibt es im Grunde keine Grenze. Das höchste Honorar, das mir bisher begegnet ist lag bei 3.250€ für die Begleitung einer freien Trauung.

Deshalb möchte ich in diesem 0€-Workbook darauf eingehen, was das Honorar von Redner:innen beeinflussen kann.

## **Mögliche Einflussfaktoren:**

- Dein aktueller Stundenlohn
- Arbeitszeit / -aufwand
- Haupterwerb oder Nebenerwerb
- Dein Wettbewerb
- Deine Traumkunden
- Dein Angebot: Paket / Pauschale

# DU HAST INTERESSE AM JOB, BIST ABER NOCH UNSICHER...

- ... Ob er wirklich zu dir und deinem Leben passt?
- ...Was da genau auf dich zukommt?
- ...Ob du das wirklich hinbekommst?
- ...Wie vereinbar der Job mit Arbeit & Familie ist?

Dann buche dir HIER dein  
kostenloses und unverbindliches Beratungsgespräch



## Manu von 'gefühlbetont'

Absolut individuelle und persönliche Trauungen sind meine Leidenschaft! Denn sie zeigen das Hochzeitspaar, ihre Geschichte und die Einzigartigkeit ihrer Liebe in den schönsten und ehrlichsten Facetten. Mit meinen Worten sowohl Freudentränen, Gänsehaut als auch Lachen zu erzeugen.

Mit ‚TRAU(M)JOB FÜR MICH‘ lernst du aber nicht nur jeden einzelnen Schritt, der für die **Gestaltung einer solch einzigartigen Trauung** nötig ist. Ich erkläre dir auch was bei der **Unternehmensgründung** wichtig ist, gebe dir ausführliche Muster-Unterlagen zu **vertraglichen Themen** mit an die Hand und wir besprechen unterschiedliche und wirksame **Marketing-Methoden**.

**Das alles um dich langfristig erfolgreich zu machen!**

# Trau(m)job

## FÜR MICH

## Die Online-Ausbildung zur Trauredner:in

### TRAUUNG & REDE VON A - Z

Wenn du denkst, dass die Rolle des Trauredners sich nur auf die Durchführung der Zeremonie beschränkt, liegst du weit daneben. Es geht um weit mehr: von der ersten Kontaktaufnahme mit dem Hochzeitspaar, den vielen Gesprächen, die strategisch und strukturiert geführt werden müssen, bis hin zur emotionalen und reibungslosen Gestaltung der Trauung selbst. Dazu gehören die perfekte Abstimmung der Worte auf das Paar, das Verständnis für deren Geschichte genauso, wie effektives Zeitmanagement und die Fähigkeit, eine Zeremonie zu kreieren, die genau die Wünsche des Paares widerspiegelt. Keine Sorge: In meiner Ausbildung zum Trauredner zeige ich dir, wie du all diese Aspekte meisterst – mit vielen Schritt-für-Schritt-Anleitungen, Vorlagen, Musterunterlagen und Leitfäden.

### MARKETING & VERTRIEN

Marketing ist entscheidend, um dich als Trauredner:in in einem wettbewerbsintensiven Markt zu behaupten und Hochzeitspaare effektiv zu erreichen. Durch strategisch ausgerichtete Marketingaktivitäten, einschließlich einer starken Präsenz in den sozialen Medien, kannst du deine Dienste gezielt der richtigen Zielgruppe präsentieren. Aber auch ein effizienter Verkauf deiner Dienstleistung will gelernt sein – damit du möglichst viele Gespräche auch in einen Auftrag verwandelst. Erfolgreiches Marketing und eine funktionierende Verkaufsstrategie garantieren nicht nur deine momentane Auslastung, sondern fördern auch den Aufbau einer vertrauensvollen Beziehung zu zukünftigen Auftraggebern.

### UNTERNEHMENSGRÜNDUNG, PROZESSE UND AUTOMATION

Die Gründung eines Unternehmens als Trauredner erfordert eine durchdachte Organisation und Planung. Ein präzise ausgearbeiteter Businessplan hilft, das Potenzial für Trauungen zu analysieren und die Preisgestaltung zu bestimmen. Wichtig ist auch die Entscheidung über die Form der Unternehmensanmeldung, die steuerliche Unterschiede mit sich bringt, sei es als Kleinunternehmen, freiberufliche Tätigkeit oder Gewerbe. Die Erfassung von Ausgaben für die Einkommensteuererklärung, die Gestaltung von Verträgen, AGBs, Rechnungen sowie die Beachtung rechtlicher Anforderungen wie Impressum, DSGVO und Widerrufsrecht sind ebenso essenziell. Wir betrachten die tägliche Organisation: von der bis hin zur Nutzung von Automatisierungstools für dein Projektmanagement. Nicht zu vergessen ist das Equipment, das von technischen Geräten wie Laptop und Mikrofon bis hin zu spezialisierten Software-Tools reicht.

### DU, DEIN ANGEBOT & HONORAR

Als Trauredner ist es essenziell, nicht nur unvergessliche Zeremonien zu gestalten, sondern auch DEIN Angebot und Honorar für dich selbst und deine Kunden klar zu formulieren. Dafür ist es auch wichtig deine einzigartige Positionierung als Trauredner zu finden. Denn das ermöglicht es dir, ein Honorar zu fordern, das die Qualität und den emotionalen Mehrwert deiner Dienstleistung widerspiegelt. So sicherst du nicht nur deine wirtschaftliche Grundlage, sondern unterstreichst auch die Besonderheit und Bedeutung deiner Rolle.



”

Ein Hoch auf die Liebe Manu! In Momenten, in denen ich meine Frage noch nicht einmal richtig formuliert hatte, konnte sie mir schon die Antwort geben. Dank ihrer Erfahrungen und den vielen glücklichen Paaren, hatte sie immer genau im Gefühl, was bei mir noch unklar war und was mich als angehende Traurednerin beschäftigt hatte.

**Theresa Weiß**  
Freie Rednerin | Wortcouture



## DEIN HONORAR – DAS 0€-WORKBOOK FÜR EINSTEIGER:INNEN

Veröffentlichung: März 2024

Autorin: Manuela Gläser

E-Mail: [gefuehls-betont@gmx.de](mailto:gefuehls-betont@gmx.de)

Website: [www.gefuehls-betont.de](http://www.gefuehls-betont.de)

Bilder: [www.claudiaweaver.com](http://www.claudiaweaver.com) & [www.fox-flair.de](http://www.fox-flair.de)

### Urheberrechtshinweis

©Copyright

Alle Rechte vorbehalten. Du darfst die Inhalte nicht kopieren, verbreiten oder an Dritte weitergeben. Es sei denn, du hast dir vorher ein ausdrückliches, schriftlich festgehaltenes Einverständnis der Autoren geholt.

### Haftungshinweis

Die Inhalte dieses Dokuments wurden mit größtmöglicher Sorgfalt und nach bestem Gewissen erstellt. Dennoch übernehmen die Autoren keine Gewähr für die Aktualität, Vollständigkeit und Richtigkeit der Inhalte. Für Schäden, die direkt oder indirekt durch das Anwenden der Inhalte, Tipps und Aufgaben entstanden sind, können die Autoren nicht zur Verantwortung oder Haftung gezogen werden. Für die Inhalte von genannten Internetseiten sind ausschließlich die Betreiber der jeweiligen Internetseiten verantwortlich.

---

[info@gefuehls-betont.de](mailto:info@gefuehls-betont.de)  
[@gefuehlsbetont\\_freierednerin](https://www.instagram.com/gefuehlsbetont_freierednerin)